

Reportage • 10:23

Piekende goudprijs dwingt juweliers tot creativiteit

 Jennifer Mol

Nu de goudprijs dit jaar record na record breekt, merken juweliers dat zij de prijzen moeten opschroeven. ‘Klanten vinden dat we heel duur zijn geworden.’



De goudprijs staat op de zoveelste all-time high. Foto: Joris van Gennip voor het FD

In het kort

- De goudprijs stijgt snel, waardoor sieradenmakers hun prijzen verhogen.
- Goud is aantrekkelijker voor Europese beleggers door ECB-renteverlagingen.
- Zilver wordt populairder als goedkoper alternatief.

Een jongen tilt zijn voet op, terwijl zijn vriendin een dun gouden bandje om zijn enkel wikkelt. De jongen kijkt onverschillig, het meisje is enthousiast. Het is een van de gouden ‘*eternity bracelets*’ van sieradenmerk Anna+Nina. Waarom het een eeuwig bandje heet? Eenmaal bevestigd kan het niet meer af. Dagelijks verkoopt het merk wel 25 van dit soort pols- en enkelbandjes. Kosten: €140 per stuk.

Maar dat was niet altijd het prijskaartje. Drie jaar geleden, toen oprichters Anna de Lanoy Meijer en Nina Poot met het concept begonnen, kostte een bandje slechts €90. Een belangrijke oorzaak is de goudprijs, die dit jaar al 34% steeg. Begin dit jaar kostte een kilo goud €60.000; eind oktober ligt dit bedrag op zo’n €83.000 – de zoveelste *all-time high*.

Uit een rondvraag onder juweliers blijkt dat zij zich zorgen maken: als de goudprijs blijft stijgen, kan dit hun omzet flink onder druk zetten. ‘Om het enigszins betaalbaar te houden en de komende jaren door te komen, kiezen we ervoor om nu minder te verdienen op bepaalde producten,’ zegt De Lanoy Meijer.

Goudsmid Nadine Kieft, die haar eigen atelier heeft, zit regelmatig naar de goudgrafiek te kijken. Het afgelopen jaar zag ze telkens een stijgende lijn. Dus heeft ze de marges op haar producten moeten verhogen. ‘Als goudsmid is het lastig,’ verzucht ze. ‘Als klanten bijvoorbeeld trouwringen willen, maak ik een offerte. Bij mij is die twee weken geldig, maar die periode is soms te lang. Soms is het goud dat ik voor die opdracht moet inkopen opeens duurder geworden in die periode en verdien ik veel minder.’

Goud als aantrekkelijke vluchtheuvel

De goudprijs piekt door renteverlagingen, geopolitieke spanningen en omdat centrale banken minder afhankelijk willen zijn van de dollar. ‘We zien al tien jaar een stijging, maar dit jaar signaleren we een enorme versnelling’, zegt Reinoud Bogert, partner bij zilver- en goudhandelaar Doijer & Kalf. ‘In 2022 en 2023 kochten centrale banken meer dan 1000 ton goud. Dat is 25% van de jaarproductie.’

Goudkoorts drijft prijs steeds verder op

Prijs voor een troyounce (31,1 gram) aan goud (in \$)



© FD Bron: Bloomberg

Er is ook een grote vraag vanuit de juwelenmarkt en van Chinese beleggers. ‘China heeft een kwakkelende economie. De aandelenbeurzen liggen op een heel laag niveau. Het beste alternatief is dan goud.’ Vanuit Europa en Amerika is eveneens veel vraag naar goud vanwege de hoge inflatie, zegt Bogert. ‘Als spaarders hun geld op de bank laten staan, verlies je in Nederland al 3,5% door inflatie en krijg je nauwelijks rente.’

Goudsmid Kieft, al twintig jaar actief in goud, schrok toen ze onlangs de prijzen op haar website met gouden sieraden bekeek. ‘Ik moet nu ineens €100 tot €150 meer vragen voor kettinkjes en ringen.’

Andere metalen

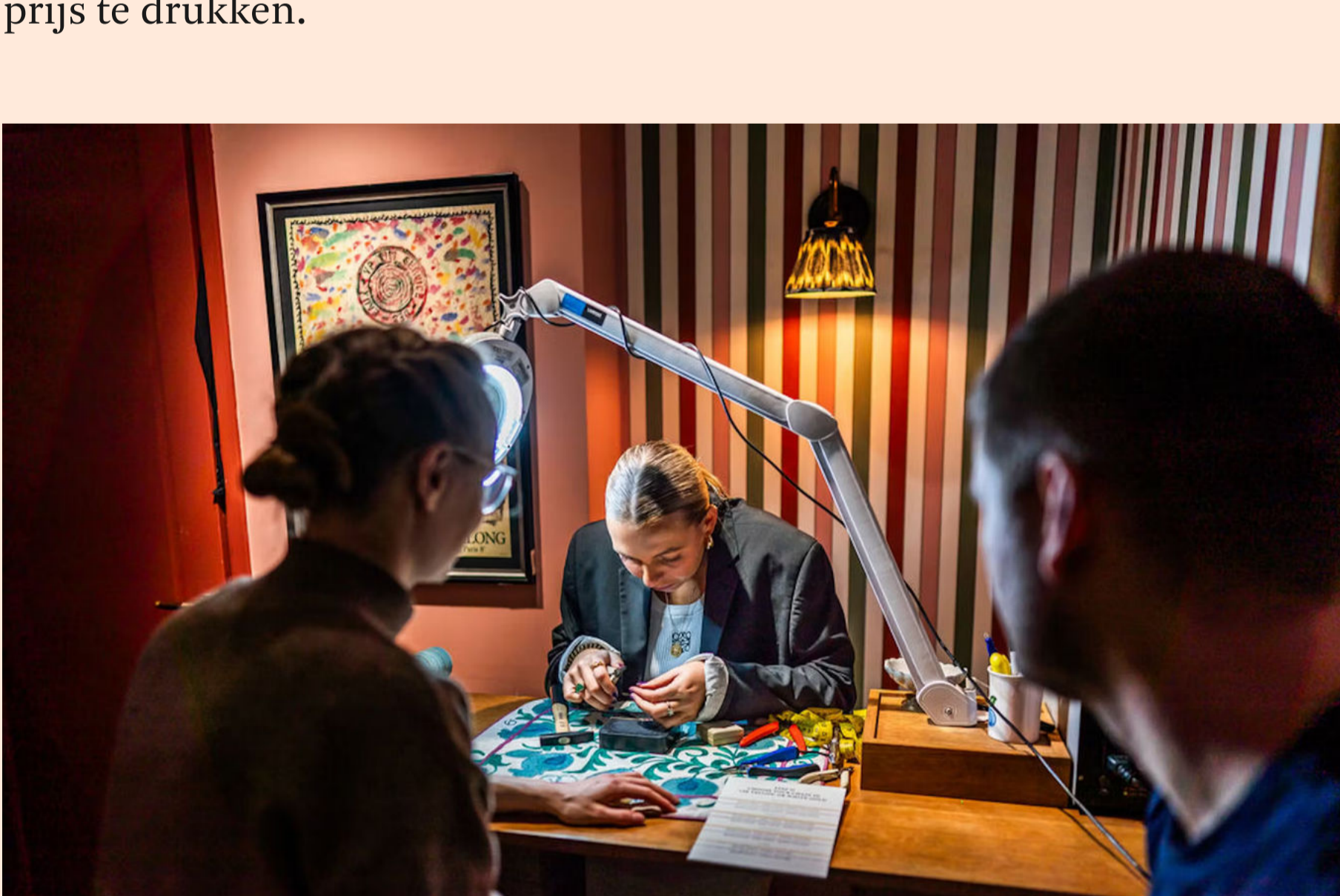
Dure trouwringen zal ze blijven verkopen, verwacht Kieft. ‘Rijke mensen blijven toch wel rijk.’ Het probleem zit meer in het middensegment. ‘Ik krijg ook aanvragen van mensen die een set trouwringen willen voor €1000. Dat is gewoon niet realistisch meer.’

Anna+ Nina mikt als ‘laagdrempelige juwelier’ op het middelhoge segment. Via TikTok en andere sociale media werd het bedrijf snel populair onder jonge meiden. ‘Voor die klant wordt alles alsmaar duurder’, zegt Anna de Lanoy Meijer op het hoofdkantoor. ‘Als je een prijs van een ring ophoogt van €900 naar €1200, blijft die ring liggen. Van tevoren hielden we altijd een kleine buffer in de prijs, voor het geval de goudprijs zou stijgen. Maar op een bepaald moment werd die stijging veel hoger dan we hadden voorzien.’

Na een tweede prijsverhoging besloot het merk in Hongkong naar nieuwe leveranciers te zoeken. ‘Je betaalt ook arbeidskosten aan een leverancier. Daar kan je wel in onderhandelen.’

Zilver ook aan opmars bezig

Nina Poot draagt een gouden ring met een kikker. Zo’n zelfde kikker heeft De Lanoy Meijer in haar oor. Ze haalt de oorbel uit haar oor en legt hem op tafel. ‘Kijk,’ ze wijst naar een klein sterretje bovenaan het sieraad. ‘Dit is zilver.’ Haar vinger beweegt zich naar de randjes van de kikker ‘maar dit is goud. Zie je?’ Het is een bewuste keuze van de eigenaressen om zilver en goud in hun sieraden te combineren. Zo proberen ze de prijs te drukken.



In een winkel van Anna+Nina helpt een medewerker het verliefde stel door de gouden ‘eternity bracelets’ met een tangetje te bevestigen. Foto: Joris van Gennip voor het FD

Goud- en zilversmid Harm Kooiker werkt het liefst met goud uit sieraden die klanten zelf meebrengen. ‘Dan maak ik er iets nieuws van en hoef ik zelf niks in te kopen.’ Daarnaast maakt hij veel vergulde sieraden, van zilver met een dun laagje goud.

Zilver nog steeds ondergewaardeerd

Zilver is nog steeds veel goedkoper dan goud, maar steeg in 2024 ook met 41% in dollarwaarde. Door een tekort sinds 2021 en de groeiende industriële vraag, zoals voor zonnepanelen, neemt de interesse in zilver toe. De prijs ligt nu op \$33, ver onder het record van \$48 uit april 2011.

‘Zilver is bezig met een inhaalslag, maar is nog steeds ondergewaardeerd ten opzichte van de goudprijs,’ zegt Bogert van zilver- en goudhandelaar Doijer & Kalf. ‘De goud-zilverratio laat zien hoeveel ounces zilver je nodig hebt om één ounce goud te kopen. De afgelopen dertig jaar was er gemiddeld 60 ounce zilver nodig om 1 ounce goud te kopen. Dat aantal ligt nu op 82.’

9-karaat officieel geen goud

In Nederland mag de term ‘gouden sieraad’ alleen worden gebruikt voor sieraden van minimaal 14 karaat (58,3% puur goud). Sieraden van 9 karaat, die minder puur goud bevatten, worden hier niet als goud beschouwd, terwijl dit in Engeland wel het geval is. Volgens veel juweliers zou het gunstig zijn als zij 9-karaat sieraden ook als goud mogen verkopen. Dan kunnen zij ook goedkopere gouden sieraden aanbieden.

‘De kwaliteit is net zo goed’, zegt Anna De Lanoy Meijer beslist. ‘Sterker nog, deze ring is 24 karaat’, zegt ze terwijl ze een gouden ring met groene steentjes langzaam heen en weer draait. ‘Eigenlijk komen daar veel sneller krassen in, omdat het materiaal minder sterk is.’

De goudprijs zal volgens Bogert van Doijer & Kalf voorlopig niet dalen. Centrale banken zullen volgens hem goud blijven kopen. ‘En er komen meer beleggers in goud bij. Dus daar zit nog groei in.’

In de Anna+Nina-winkel helpt een medewerker het verliefde stel door de ‘eeuwige bandjes’ met een tangetje te bevestigen. Als de goudprijs blijft stijgen, kan hun liefdesverklaring later misschien een waardevolle investering blijken. Misschien wakkert dat het enthousiasme van de jongen nog aan.